**Christian Vidal**

* Listado de clientes y sus tarjetas de créditos, filtrar por tipo de tarjeta.

Justificación: Necesitamos saber la cantidad de los clientes que tienen al menos una TDC visa para poder crear una promoción nueva.

Ejemplo: Los que usen Visa tendrán un 20% de descuento por lo cual se necesita predecir la ganancia total en un periodo de 6 meses.

* Top 5 de las facturas con los mayores totales. Debe permitir filtrar por periodo de tiempo.

Justificación: Necesitamos saber los clientes que más le han dado ganancias a la empresa en una sola comprar para obsequiar un premio.

* Listado de los clientes que han descargado contenido, permitir filtrado de contenido.

Justificación: Para poder enviarles promociones de otros contenidos.

* Top 5 de los desarrolladores con más ganancia producto de las ventas de sus aplicaciones.

Justificación: Llevar un control de quienes son los desarrolladores más destacados.

* Listado de los contenidos que nunca han sido vendidos. Permitir filtrar por contenido.

Justificación: Para poder promocionarlos aún más o para retirarlos de la tienda ya que no dan ninguna ganancia.